

“Fund raising - opportunità e strumenti per il movimento sportivo di base”

Seminario formativo in 6 Edizioni 2021 - 2022

Presentazione del Corso

Una profonda innovazione nelle modalità di sostentamento economico e finanziario e la raccolta di fondi presso tutti i possibili partner e sostenitori (privati e pubblici) assumono oggi una valenza prioritaria. In particolare, le realtà del movimento sportivo di base possono essere coinvolte per formare ruoli al loro interno che acquisiscano competenze di base di nuovi strumenti di raccolta fondi, andando a fare del fund raising e della progettazione e pianificazione di progetti a medio e lungo termine una strategia condivisa all'interno della propria organizzazione.

Le dinamiche proprie del fund raising - valorizzazione della propria mission, condivisione dei progetti con gli stessi donatori - rappresentano uno strumento prezioso per la sostenibilità della propria organizzazione, soprattutto quella che interviene in ambito sociale. In questo ambito sono diventate attuali le modalità di promozione di raccolta fondi attraverso gli strumenti digitali che, proprio in epoca di pandemia, si sono ritagliati ormai stabilmente un ruolo importante su questo fronte.

Il percorso di formazione si pone l'obiettivo generale di *sviluppare conoscenze e competenze di base utili, all'interno delle organizzazioni sportive, a sviluppare piani ragionati e condivisi per la ricerca e acquisizione di risorse spesso a disposizione sul territorio di riferimento delle associazioni*. Il seminario illustra gli strumenti di base del fund raising e le logiche emozionali e sociali a questi sottese, ponendosi come valido strumento a disposizione dell'associazionismo sportivo.

Informazioni generali

Nel corso del 2021 e 2022 il seminario di formazione sarà realizzato in 6 edizioni, mantenendo il medesimo programma. Le registrazioni per ciascuna edizione sono a numero chiuso, una volta raggiunto il numero massimo di partecipanti la registrazione sarà chiusa.

Iscriviti subito per l'edizione di Dicembre 2021 per non perdere l'occasione! Nel caso tu non possa partecipare o se al momento della iscrizione il corso è chiuso potrai partecipare ad una delle prossime edizioni, a partire da gennaio 2022.

La partecipazione al 100% delle 5 sessioni formative consentirà il rilascio di un attestato.

Link per la registrazione:

https://www.aics.it/?page_id=90907

PRIMA EDIZIONE: 13 -17 dicembre 2021

PROGRAMMA		
Orario	13 dicembre 2021	Formatore
Ore 17.00- 19.00	<i>Principi e tecniche del Fund raising</i>	Gaetano Foggetti
Ore 19.00- 20.00	<i>Rapporto con la struttura</i>	Gaetano Foggetti
	14 dicembre 2021	
Ore 17.00-19.00	<i>Strumenti di comunicazione</i>	Gaetano Foggetti
Ore 19.00-20.00	<i>People raising</i>	Gaetano Foggetti
	15 dicembre 2021	
Ore 17.00-18.30	<i>Digital fund raising</i>	Gaetano Foggetti
Ore 18.30-20.00	<i>Direct mailing tradizionale</i>	Gaetano Foggetti
	16 dicembre 2021	
Ore 17.00-18.30	<i>Quadro normativo</i>	Gaetano Foggetti
Ore 18.30-20.00	<i>Bilancio sociale</i>	Gaetano Foggetti
	17 dicembre 2021	
Ore 17.00-18.30	<i>Il vocabolario del fund raising</i>	Gaetano Foggetti
Ore 18.30-20.00	<i>Quali strumenti gratuiti a disposizione sul fund raising</i>	Gaetano Foggetti

Formatore

Gaetano Foggetti	<i>Giornalista Professionista, laureato in Giurisprudenza, 56 anni, da 26 opera ai vertici della sezione provinciale di Forlì-Cesena dell'Ail (Associazione italiana contro le leucemie, linfomi e mieloma). Ha conseguito il Master in Religious Fund Raising.</i>
------------------	---